

## Результаты 2019 года

### Выход на новый уровень или переход в «новую лигу»

\* На фото завод стальных радиаторов Kermi: установлено 64 видеокмеры, 21,5 км кабеля и 2300 м металлических лотков.




**Рост 54% (\*по отношению к выручке 2018г.)**

Темп роста выручки компании ускорился (в 2018 рост - 27%) за счет накопления опыта и реализации большего количества проектов стоимостью от 1 до 30 миллионов рублей.



**Преодоление планки в 3000 проектов**

На конец 2019 года мы успешно закрыли 3025 проектов для частных клиентов, малого и среднего бизнеса.



**Активные выступления**

В 2019 году руководители компании выступали в качестве экспертов на отраслевых мероприятиях, писали статьи и стали амбассадорами HiWatch от Hikvision.



**Новый уровень проектов**

В течение года мы реализовали десятки проектов с бюджетом от 1 до 30 миллионов рублей, включая такие объекты как производства, парки, жилые комплексы и склады.



**Эволюция стратегии**

Нашим приоритетом стало не просто улучшение собственных услуг, а накопление базы знаний и умений для гарантированного решения проблем и задач клиентов.

# 1

**Умеренно выросли в количестве проектов**

Рост количества установленных систем составил 8%. Были успешно закрыты 727 проектов.



# 99

**Систем установили в октябре 2019 года**

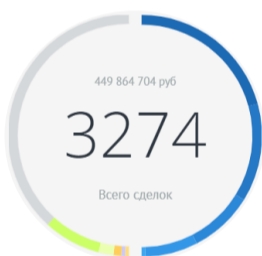
Всего 1 установленной системы не хватило для преодоления психологической отметки в 100 систем в месяц. Будем стараться в следующем году.

# 2

# 3

**Установили 3183 камеры видеонаблюдения**

Проложили 302 000 метров различного кабеля, запустили СКУД на 159 точках прохода. Но это не важно.



**Гораздо важнее, что мы приобрели 498 новых клиентов**

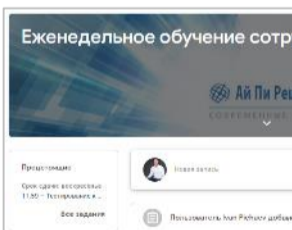
Мы взаимодействовали с 3274 новыми клиентами. Заключили сделки с 498 контрагентами, которые станут нашими клиентами «на всю жизнь». Хотя, по правде сказать, было 13 проектов с проблемами, которые мы все же решили.

# 4

# 5

**Команда выросла до 27 человек**

Штатная команда это далеко не все люди, которые трудятся на благо наших клиентов. С учетом подрядчиков нас 70 человек.



**Повышаем квалификацию и учимся новому**

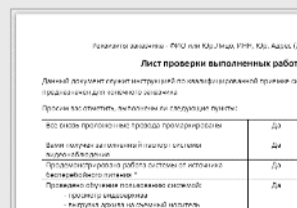
Запустили систему внутреннего обучения и сертификации. Обучаются все (!) сотрудники компании. Активно сертифицируемся у производителей рынка.

# 6

# 7

**Добились высокой культуры монтажа**

Мы по-прежнему контролируем качество на 100% объектов. Мы пошли дальше и разработали чек-листы для клиентов, с помощью которых они самостоятельно могут проверить качество нашей работы.



Программа монтажа: РТСУ или КМ/Лоток/РПР/КМ/Автом. КМ	
<b>Лист проверки выполненной работы</b>	
Листовой документ является частью работ и должен быть сохранен в архиве заказчика	
Проект выполнен, выполнено ли следующие пункты:	
Все работы выполнены в срок	Да
Время монтажа соответствует плану	Да
Установлено оборудование	Да
Проведены работы по монтажу кабелей и оборудования	Да
Выполнено тестирование	Да
Принятые материалы соответствуют требованиям	Да
Качество монтажа	Да
Исполнение работ в соответствии с проектом	Да
Исполнение работ в соответствии с проектом	Да

**Гордимся результатами работы нашей команды**

Мы с легкостью предлагаем наши услуги родным и друзьям; радуемся, когда нас рекомендуют наши партнеры и стараемся соответствовать высоким ожиданиям.

# 8

**У Вас есть для нас задача?**

Мы готовы решить ее используя лучшие практики отрасли и самые современные технологии.

+7-495-565-32-04  
sales@ip-sol.ru

