



**Рост выручки — 27%**

Рост выручки компании ускорился (в 2017 рост был 18%) за счет работы над улучшением качества инженерных систем и услуг монтажа.



**Сократили % ошибок**

Выросла производительность инженеров и монтажников. Нам помогли частые совещания, разборы полетов и поиск правильных решений возникающих сложностей.



**Команда: нашли 5, потеряли 7**

Самый большой вызов в 2018 году – формирование команды. Высокие требования и непрерывный инновационный процесс в компании усложнили комплектацию инженерного состава.



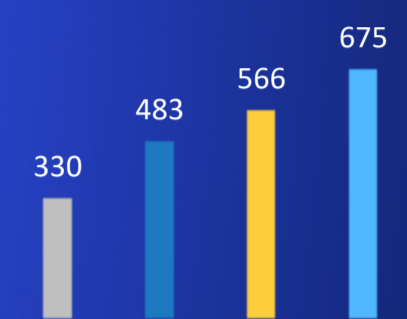
**Сократили срок монтажа на 15%**

Мы изменили процесс подготовки и передачи технических заданий в монтажный отдел. Новый бизнес-процесс помог сократить средний срок монтажа систем на 15%.

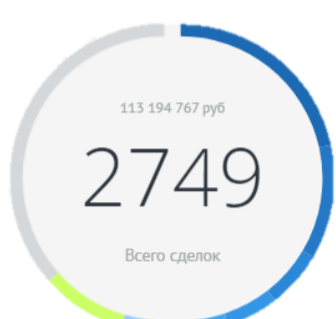
**1**

**Выросли на 19% к 2018 году**

В количестве установленных систем выросли на 19%. Успешно закрыли 675 проектов. Рекорд — 85 проектов в октябре 2018 года.



2015 г. 2016 г. 2017 г. 2018 г.



**Поработали с 2 749 Клиентами**

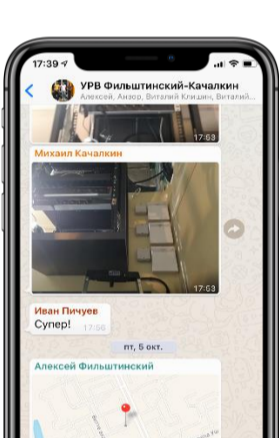
Совершили выезд к 1 089 Клиентам, провели обследование, посчитали не менее 3 500 систем.

**2**

**3**

**Установили 2 962 видеокamеры**

За 2018 год установили 2 962 видеокamеры и 103 контроллера СКУД.



**Контролировали каждый монтаж**

Внедрили отчетность для монтажников — контролируем процесс и результаты работы на каждом объекте в реальном времени.

**4**

**5**

**Научились системно управлять**

В компании выросли руководители ключевых отделов: инженерного, монтажного и отдела продаж. Появилось четкое распределение ответственности и точки контроля всей деятельности команды.



**Запустили проект «Лоукост»**

Придумали концепцию лоукоста на рынке безопасности: создали мобильные бригады быстрого реагирования, оснастили всем необходимым для моментального монтажа с ценой услуг на 50% ниже рыночных.

**6**

**7**

**Реализовали значимые проекты**

Научились эффективно работать с крупными Клиентами, успешно реализовали такие проекты как: автосалоны Renault, жилой комплекс «Эдинбург», ЖК «Филатов Луг», 15 ресторанов KFC, отделения Райффайзенбанка, несколько крупных складских комплексов.



**Планы на 2019 год**

**1**

Усиление инженерного отдела: создание базы знаний, запуск системы повышения квалификации и масштабная сертификация инженеров.



**2**

Расширение линейки продуктов и услуг — ввод полного ассортимента слаботочных систем для реализации комплексных проектов любого масштаба.



**3**

Сокращение срока внедрения в работу практик в инженерной области, увеличение эффективности процессов и еще больше улучшений.



**У вас есть для нас задача?**

Решим ее, используя опыт и лучшие практики отрасли систем безопасности.

Вы можете позвонить нам по телефону [+7 495 565 32 04](tel:+74955653204) или написать на [sales@ip-sol.ru](mailto:sales@ip-sol.ru)